



ЧРЕЗ
Г-Н РОСЕН ЖЕЛИЯЗКОВ
ПРЕДСЕДАТЕЛ НА НАРОДНОТО СЪБРАНИЕ

ДО
Г-Н ТОДОР ТАГАРЕВ
МИНИСТЪР НА ОТБРАНАТА

ВЪПРОС
От Христо Гаджев
народен представител от ПГ на ГЕРБ-СДС

На основание чл. 90, ал. 1 от Конституцията на Република България и чл. 92 и чл. 93 от Правилника за организацията и дейността на Народното събрание, внасям въпрос:

Относно: Разлика в посочени цени за бойни машини "Stryker".

УВАЖАЕМИ ГОСПОДИН МИНИСТЪР,

Внесеният от Министерски съвет проект за инвестиционен разход „Придобиване на основна бойна техника за изграждане на батальонни бойни групи от състава на механизирана бригада“ предвижда закупуване на 198 бойни и спомагателни машини, КИО, тренажори, работилници, първоначални резервни части и консумативи и т.н. Проектът е на обща стойност \$1,210,000,000.00 (2 202 200 000 лв., изчислени при щатския доллар \$1 = 1.82 лв.) без ДДС и се основава на предварителна информация за Letter of Offer and Acceptance - BU-B-UCP. Същото е получено официално на 26.09.2023г. или пет дена след решението на Министерския съвет.

През януари и февруари в Сухопътни войски е извършен анализ на получените предложения на изпратените от МО Искания за информация (RFI) до компании и Предложение за цени и наличности (P&A) за бойни и специални машини Stryker от офиса за отбранително сътрудничество към посолството на САЩ (ODC). Според тази постъпила информация цената на общия пакет от 195 броя бойни и спомагателни машини, ремаркета, бойни припаси, оборудване (КИС, ЯХБЗ и други), обучение, логистична поддръжка, административни разходи и транспорт е 968 178 208 долара

(1 780 576 542лв.). На основание посочената цена е взето решение да се изпрати Искане за обвързваща оферта до САЩ (LOR for LOA).

Видно от горепосоченото между двете предложения има увеличение в размер на 422 млн. лв. При въпрос по време на разглеждането на проекта в Бюджетна комисия от МО е отговорено, че разликата между P&A и LOA е незначителна. Очевидно това не е така. Тя би могла да се дължи на допълнително заявено оборудване от страна на МО, както и на включеното индустритално сътрудничество в LOR за LOA.

В тази връзка, моят въпрос е:

На какво се дължи тази разлика? Ако разликата идва в резултат на различно и допълнително оборудване и услуги в двете оферти, моля да уточните детайлно каква е тя.

Желая отговорът на този въпрос да ми бъде предоставен писмено.

С уважение,

ХРИСТО ГАДЖЕВ